

## **CrowdLED Accountmanager Events**

Ken je dat gevoel?

Dat je met tien collega's een weekend naar Hamburg gaat om de gadgets te leveren voor een concert van een wereldberoemde rockband?

Of dat je, twee dagen nadat je groen licht krijgt voor een evenement in Qatar, in de businessclass daarheen vliegt om de bestelling af te leveren?

Of een stampvolle arena volledig uit de plaat zien gaan als 35.000 LED-armbandjes oplichten in duizenden kleuren en een tevreden klant die jou in de skybox trakteert op nog een fles champagne?

Nee? Is het niet tijd dat daar eens verandering in komt?

CrowdLED, Europa's grootste LED-gadgetsbedrijf zoekt een sales- en accountmanager om ons te helpen met inkomende aanvragen en het managen van klanten en projecten.

### **Wie zijn wij?**

Weleens op een concert of festival gestaan waarbij iedereen een LED-armband omhad die het publiek deed oplichten in alle kleuren? Dikke kans dat wij dat waren!

6 jaar geleden begon CrowdLED vanuit een studentenkamertje, en inmiddels zijn we Europa's grootste op het gebied van LED-gadgets. Denk aan LED-armbanden of gigantische opblaasbare ballen die op de beat van de muziek licht afgeven. Alles volledig op afstand bestuurbaar.

We zijn ook actief op game-evenementen en congressen, en hebben grote namen geholpen met het lanceren van nieuwe producten. Enkele samenwerkingen: Facebook, Netflix, ESL, Marvel Studios, Unilever en veel beroemde artiesten zoals Bastille en One Republic.

We zijn een startup en op ons kantoor in Utrecht werkt een jong team snoeihard om onze projecten te laten slagen. Soms doen we om half zes het licht uit, soms werken we langer door en laten we pizza en bier aanrukken. Als je van hard werken houdt, pas je goed in ons team.

Het liefste zijn we natuurlijk buiten de deur om onze klanten te helpen met hun evenementen. Het kan zijn dat we je naar Seoul sturen voor een spetterende nieuwjaarsparty, en dat je daarna een week lang in Singapore met lokale feestorganisatoren praat over alles wat CrowdLED voor hen kan doen. Dat we je een paar weken naar Amerika sturen om daar vier evenementen in Vegas te draaien. Of dat we je vragen om de agenda voor volgende week leeg te maken, want je moet naar Bermuda om even een nieuwe klant te laten zien hoe gaaf onze producten zijn.

Lijkt dat je wat?

## Wie ben jij?

- Je hebt een relevante HBO-opleiding afgerond en hebt tenminste drie jaar werkervaring in sales.
- Je bent commercieel ingesteld en je communicatieve vaardigheden zijn top. Je bent in staat om onze producten en concepten te vertalen naar de klant en diens wensen.
- Je bent klantgericht en kan een band opbouwen voor een langere samenwerking.
- Je bent proactief en kan zelf je prioriteiten stellen. Je schrikt er niet van als een telefoontje met een onverwachte opdracht je schema door de war schopt.
- Je kan uitstekend Engels lezen en schrijven. Kennis van Frans, Duits en/of Spaans is een pré.
- Niet noodzakelijk, wel handig: ervaring met online marketing.
- Je bent gretig. Je wilt onze sector leren kennen en begrijpen, maar ook eigen ideeën ontwikkelen. We zijn waanzinnig nieuwsgierig wat jij bij ons wilt bereiken!
- Je kan tegen je verlies als wij je inmaken op de Xbox of Playstation. (Of je leert ons wat trucjes bij.)

## Wat ga je doen?

- Inbound en outbound sales. Je behandelt aanvragen voor offertes en benadert potentiële klanten.
- Buitendienst. Je gaat langs bij klanten en beurzen voor een demonstratie van onze producten. Reizen, waar ook ter wereld, is geen probleem voor jou. De wensen van de klant kan je helder uitleggen aan je collega's.
- Projectmanagement. Van de aanvraag tot de laatste cue van het evenement doe jij wat je kan om de klant tevreden te stellen.
- Brainstormen. Samen met het team denk je na over de toekomst van CrowdLED.
- Organiseren. In de eerste plaats de vrijdagmiddagborrel en bedrijfsuitjes, maar natuurlijk help je ook mee om de evenementen waar we bij betrokken zijn op te zetten en tot een succes te maken.

## Wat bieden we jou?

- Een werkplek in een jong, hecht team op ons kantoor in Utrecht, gevestigd in een startup hub met veel andere jonge bedrijven.
- Snacks en versnaperingen van de zaak bij een avondje doorwerken en op de vrijmibo.

Enthousiast geworden? Mooi! Stuur ons je motivatiebrief in het Engels en je cv. De sollicitatie zal ook in het Engels afgenomen worden, en een assessment om je Engels te testen is onderdeel van de sollicitatieprocedure. Op standaard sollicitatiebrieven reageren we niet en we werken niet met recruiters.

Voor vragen kan je bellen met Lennart op +31 30 878 5813.

Heel veel succes!

Soort dienstverband: Fulltime, Bepaalde tijd, Onbepaalde tijd

Salaris: €50.000,00 per jaar